

REVENDEUR SES BIJOUX EN OR

GUIDE PRATIQUE



KOLIDOR

SOMMAIRE

I. Pourquoi ce guide ? 3

- À qui s'adresse ce guide ? 4

II. Kolidor : Qui sommes-nous ? 5

III. Pourquoi tant de Français vendent leur or aujourd'hui ? 7

- Le cours de l'or a atteint son plus haut historique 8
- La simplification des démarches de rachat 9
- Un geste écologique pour la planète 10

IV. Comprendre le marché du rachat d'or 11

- Pourquoi le prix qu'on me propose n'est-il pas le cours du marché ? 11
- Comment est fixé le prix de l'or ? 12
- Les types d'objets en or que vous pouvez vendre 13
- Différence entre or pur, alliages et plaqué or 14
- Les karats : comprendre la pureté de votre or 15
- Identifier les poinçons de l'or 16
- Les différents types de poinçons sur l'or 17

V. Faire estimer son or : méthodes et bonnes pratiques 19

- Comment estimer soi-même la valeur approximative de son or ? 20
- Les différents types d'acheteurs 21
- Comment reconnaître un professionnel sérieux ? 23
- Estimation en ligne VS en agence 24
- Les erreurs les plus fréquentes et comment les éviter 25
- Notre engagement : impartialité, transparence et expertise 26

VI. La procédure de rachat d'or par Kolidor 27

- Etape 1 : Demander un kit d'envoi 28
- Etape 2 : Envoyer mes bijoux 29
- Étape 3 : L'expertise Kolidor 30
- Étape 4 : Recevoir l'offre de rachat 32

VII. Cadre légal du rachat d'or en France 33

- L'essentiel à savoir 34

VIII. La fiscalité des métaux précieux 35

- La fiscalité applicable aux bijoux en or 36
- La fiscalité applicable à l'or ou l'argent d'investissement 37
- La fiscalité applicable à l'or dentaire 38

IX. Foire aux questions (FAQ) 39

X. Pourquoi nous faire confiance ? 41

- Nos chartes qualité : Simplicité, sécurité et transparence 42



À qui s'adresse ce guide ?

Ce guide est fait pour vous si :

- Vous voulez vous renseigner sur le rachat de bijoux en or,
- Vous souhaitez faire estimer des bijoux, lingots, pièces, objets, débris d'or ou de l'or dentaire,
- Vous possédez des bijoux que vous ne portez plus (cassés ou démodés) et vous envisagez de les vendre,
- Vous avez hérité de bijoux et hésitez entre les conserver, les transmettre ou les vendre en partie,
- Vous souhaitez trouver un partenaire de confiance pour racheter votre or.

Que votre objectif soit de faire face à un besoin financier, de régler une succession, de financer un projet ou simplement de ne plus laisser dormir de la valeur dans un tiroir, ce guide vous apportera des réponses fiables et concrètes à toutes vos questions sur le rachat d'or et son marché.

Ce petit guide a été conçu pour décrypter le vrai du faux et vous aider à y voir plus clair.

Nous avons rassemblé ici l'essentiel de ce que nous expliquons chaque jour à nos clients, au téléphone, par e-mail ou en agence, afin de vous permettre de tout savoir sur le rachat d'or.

I.

Pourquoi ce guide ?

Vendre des bijoux en or n'est jamais une décision à prendre à la légère. Nous le constatons chaque jour chez Kolidor : derrière un bijou, il y a souvent une histoire personnelle, mais aussi un besoin concret : un projet à financer, un imprévu à gérer, ou simplement un nouveau départ.

Dans un marché où le prix de l'or grimpe et où les acheteurs se multiplient, **savoir à qui faire confiance ou comment reconnaître une offre juste peut s'avérer difficile.**

Notre rôle chez Kolidor ne se limite pas au rachat d'or : il consiste aussi à vous expliquer, en toute transparence, ce qu'il se passe réellement lorsque vous envoyez vos bijoux, comment leur valeur est calculée et quelles sont vos possibilités à chaque étape.



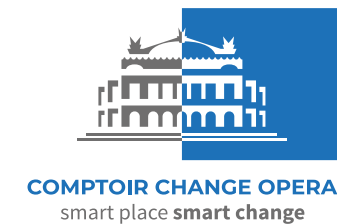
II.

Kolidor

Qui sommes-nous ?

Kolidor est un service de rachat d'or en ligne qui vous permet de vendre facilement vos bijoux et objets en métaux précieux, depuis chez vous, en toute sécurité.

Le service est opéré par le Comptoir Change Opéra (CCO), une maison fondée en 1955, experte dans les métaux précieux et le change.



Le Comptoir Change Opéra et son site ccopera.com sont supervisés par la Banque de France et l'ACPR, garantissant des opérations fiables et conformes aux règles en vigueur.

Avec Kolidor, l'estimation et le rachat se font à distance : vous envoyez vos bijoux via un envoi sécurisé de La Poste, ils sont expertisés gratuitement selon un processus clair, puis vous recevez un paiement rapide et sécurisé si vous acceptez notre offre. Et si vous décidez de la refuser, vos bijoux vous sont retournés gratuitement, sans aucun frais.

Notre promesse : vous permettre de vendre votre or depuis chez vous, avec la même confiance et la même exigence qu'en agence.



BANQUE DE FRANCE
Autorisation N°80002



Le cours de l'or a atteint son plus haut historique

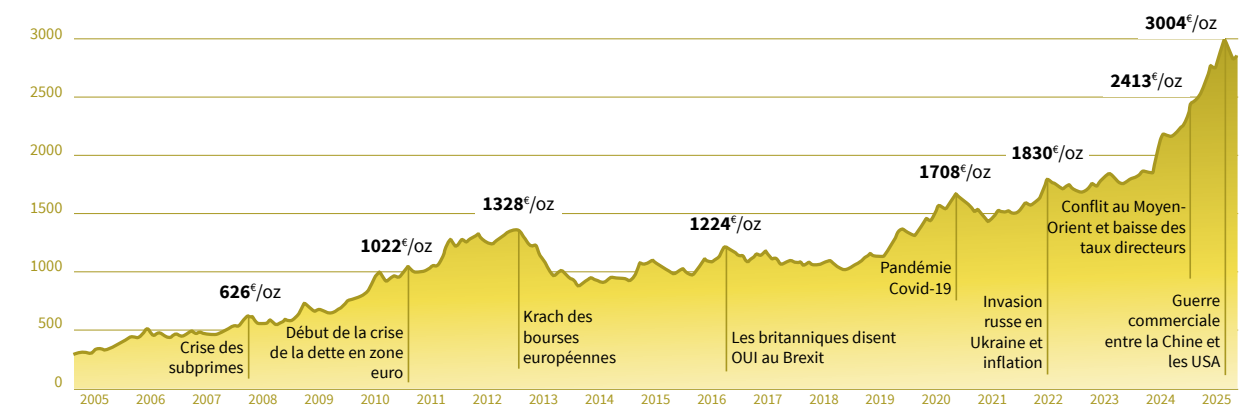
Inflation, hausse du coût de la vie, imprévus financiers... Beaucoup de ménages cherchent des solutions rapides pour récupérer du pouvoir d'achat sans s'endetter ou toucher à leur épargne.

Et si le rachat d'or connaît un tel engouement, c'est d'abord parce que le prix de l'or a atteint des niveaux historiques, ce qui rend la vente beaucoup plus intéressante qu'il y a quelques années.

III.

Pourquoi tant de Français vendent leur or aujourd'hui ?

ÉVOLUTION DU COURS DE L'OR CES 20 DERNIÈRES ANNÉES
Moyennes mensuelles de mars 2005 à juillet 2025



Entre 2010 et 2025, le prix de l'or a régulièrement progressé :

- environ +60 % entre 2020 et 2025,
- près de +150 % entre 2015 et 2025,
- et plus de +200 % depuis 2010,

Faisant ainsi de ces quinze dernières années **une période de hausse exceptionnelle**.

À titre d'exemple, pour l'or 999 millièmes (24 karats), le prix du gramme d'or est passé d'environ 15 €/g en 2005 à 115-116 €/g en 2025.

La simplification des démarches de rachat

Le rachat d'or n'a jamais été aussi simple qu'aujourd'hui. En quelques années, les services en ligne se sont professionnalisés : procédures encadrées, transparence renforcée, informations accessibles, envois sécurisés...

Tout est fait pour rassurer et accompagner le vendeur. Là où il fallait auparavant se déplacer en agence et comparer plusieurs offres, il est désormais possible de **demandeur un kit d'envoi, faire estimer ses bijoux et recevoir une proposition chiffrée** en seulement quelques étapes.

Cette fluidité a levé beaucoup de freins : vendre son or n'est plus perçu comme compliqué ou risqué, mais comme une démarche claire, rapide et parfaitement maîtrisée. Les bijoux en or, souvent oubliés au fond d'un tiroir, deviennent une ressource immédiate facile et rapide à revendre.

Un geste écologique pour la planète

Vendre son or, c'est aussi faire un choix responsable. L'**extraction aurifère est l'une des industries les plus polluantes au monde**. Pour obtenir quelques grammes d'or, il faut déplacer d'énormes quantités de roche, utiliser des produits toxiques comme le cyanure ou le mercure, consommer beaucoup d'eau et générer des déchets miniers difficiles à traiter. Cette activité laisse derrière elle des sols contaminés, des cours d'eau pollués et des écosystèmes durablement dégradés.

En choisissant le rachat et le recyclage de votre or, vous contribuez directement à réduire cette empreinte environnementale. En revendant vos bijoux inutilisés, vous participez à une économie circulaire qui limite l'exploitation des ressources naturelles et encourage une approche plus durable de ce métal précieux.

Recycler 200 g d'or permet d'économiser l'extraction de 400 kg de minerai. C'est l'équivalent de 20 à 40 bijoux du quotidien.

Un geste simple pour vous, un bénéfice réel pour l'environnement.

L'or est une matière éminemment recyclable qui, une fois rachetée par des professionnels, entame un nouveau cycle de vie. Ce processus commence généralement par une étape d'affinage du métal, avant qu'il ne soit redistribué vers trois secteurs principaux : la bijouterie, l'investissement et l'industrie de pointe (technologie).

IV.

Comprendre le marché du rachat d'or

Pourquoi le prix qu'on me propose n'est-il pas le cours du marché ?

La réponse tient à cette distinction entre cours boursier et prix de rachat réel.

Le cours du marché correspond au prix de l'or pur à 999 millièmes (24K), échangé sur les marchés internationaux, sous forme de lingots standardisés et en grandes quantités. C'est un prix théorique, réservé aux professionnels et aux transactions financières.

Le prix de rachat réel tient compte du fait que vos bijoux sont en alliage (18K, 14K, etc.) et doivent être fondus puis affinés pour redevenir de l'or pur. La refonte et le raffinage ont un coût. Sans oublier la marge du professionnel et le risque lié aux variations du cours entre le moment de l'achat et celui de la revente.

Comment est fixé le prix de l'or ?

L'or se négocie chaque jour sur de grandes places financières, comme toutes les matières premières : pétrole, blé, cuivre... C'est cette activité d'achat et de vente entre banques, investisseurs et institutions qui détermine le cours officiel de l'or. Ce cours varie en permanence, en fonction de l'offre, de la demande, du contexte économique mondial et géopolitique.

En France, le prix de l'or utilisé par les banques, les comptoirs spécialisés et les acheteurs est basé sur **le cours spot fixé à Londres**, la place financière de référence pour le marché mondial. Ce cours, appelé LBMA Gold Price, est mis à jour deux fois par jour et fait office de référence à toutes les transactions : achat, vente, estimation et raffinage.

Le prix ainsi obtenu devient un cours de référence mondial, exprimé en dollars par once (\$/oz).

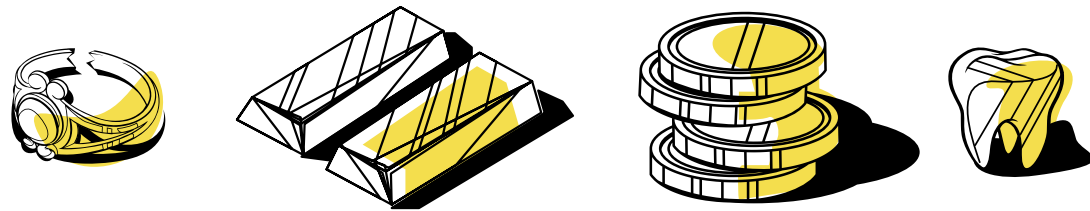
Chez Kolidor, ce cours spot est le point de départ de notre estimation.

Il est converti en euros, puis en prix au gramme et c'est à partir de cette base que nous construisons nos grilles de rachat. À noter que ce cours officiel concerne l'or pur 999 millièmes (24 karats) et que la plupart des bijoux sont en alliage (18K, 14K, 9K, etc.).

En période de crise ou d'incertitude économique, beaucoup d'investisseurs se tournent vers l'or, ce qui tend à soutenir voire à faire monter le cours. C'est pour cela que deux estimations espacées de quelques semaines peuvent différer, même si vos bijoux, eux, n'ont pas bougé.

Les types d'objets en or que vous pouvez vendre

Vous pouvez vendre la plupart des objets contenant de l'or, même s'ils sont anciens, abîmés, incomplets ou cassés.



BIJOUX - LINGOTS - PIÈCES - DÉBRIS - DENTAIRE

À l'exception des pierres précieuses, perles, mécanismes de montres et ressorts.

Chez Kolidor, nous rachetons principalement **des bijoux en or** : bagues, chaînes, bracelets, boucles d'oreilles, pendentifs, gourmettes... Même un bijou tordu, cassé ou dépareillé peut avoir une valeur importante.

Nous rachetons également certains objets comme les médailles, les petits éléments d'orfèvrerie, les parties de montres, ainsi que des débris d'or issus de réparations ou d'anciens montages. **L'or dentaire** (couronnes, bridges, fragments ou alliages dentaires) entre aussi dans cette catégorie : il s'agit bien d'un alliage contenant de l'or, qui peut être valorisé après expertise.

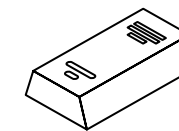
Même si vous n'êtes pas certain que vos objets soient en or, notre expertise Kolidor permet de vérifier précisément leur nature et leur valeur. En revanche, les pierres précieuses ne sont pas valorisées dans notre estimation. Si vous avez un doute sur un bijou, n'hésitez pas à nous l'envoyer.

Différence entre or pur, alliages et plaqué or

Pour bien comprendre la valeur de vos objets et éviter les déceptions, il est essentiel de distinguer l'or pur, les alliages d'or et le plaqué or :

- **L'or pur (24 karats)** est entièrement composé d'or, mais il est trop mou pour être utilisé en joaillerie.
- **L'alliage d'or** est la forme utilisée pour les bijoux. Il s'agit d'un mélange d'or et d'autres métaux. Le nombre de karats indique la proportion d'or réel : 18K (750‰ d'or), 14K (585 ‰) ou 9K (375 ‰).
- **Le plaqué or**, lui, est simplement un métal recouvert d'une fine couche d'or. Sa valeur de rachat est très faible.

OR PUR 24K (lingots)



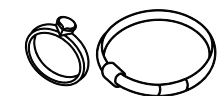
Rare dans les bijoux car trop mou. Pureté maximale.

ALLIAGES D'OR (bijoux courants et pièces)



Mélange d'or et d'autres métaux pour solidité et couleur.

PLAQUÉ OR (non racheté)



Métal de base avec une fine couche d'or, trop mince pour être récupérable au poids.

Les karats : comprendre la pureté de votre or

Les karats indiquent la proportion d'or fin dans un bijou.

OR 24K (le plus pur)	OR 18K (courant en France)	OR 14K	OR 9K
			
99.9 % or fin. Rare en bijoux.	75 % or fin + 25 % alliage.	58,5 % or fin + 41,5 % alliage.	37,5 % or fin + 62,5 % alliage.

Les poinçons (750, 585, 375, symboles) sont des indices, mais ne suffisent pas à garantir la teneur réelle.

Chez Kolidor, nous complétons toujours notre évaluation par des tests de pureté. Cela permet de repérer les faux poinçons ou les marquages incohérents, et de garantir que vous êtes payé pour la teneur réelle en or de vos bijoux, pas pour une simple inscription.

Le saviez-vous ?

Dans le langage international de la bijouterie, une simple lettre change tout ! Le Karat (avec un K) est l'unité de mesure utilisée pour définir la teneur en or d'un bijou (sa pureté), tandis que le Carat (avec un C) sert uniquement à peser les pierres précieuses.

Identifier les poinçons de l'or

Les poinçons français de l'or sont des symboles de garantie de l'État. Ils garantissent la teneur en or des ouvrages, c'est une sécurité pour l'acheteur.

HIPPOCAMPE OR 24K	AIGLE OR 18K	COQUILLE ST JACQUES OR 14K	TRÈFLE OR 9K
			
Titre : 999‰ • Le plus pur. • Principalement sur les lingots.	Titre : 750‰ • Le plus commun sur les bijoux neufs et d'occasion. • Garantie d'origine française.	Titre : 585‰ • Pour les ouvrages neufs comme d'occasion.	Titre : 375‰ • Pour les ouvrages neufs comme d'occasion.

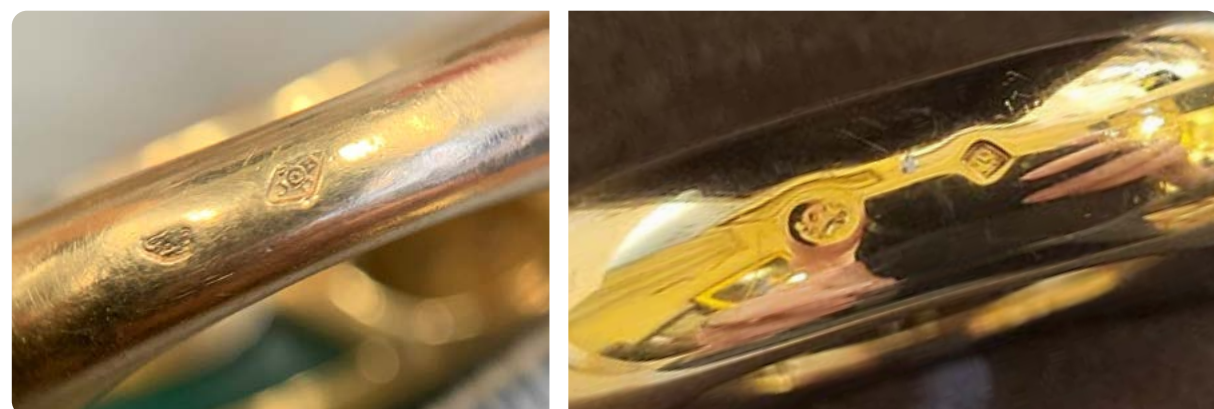
Le saviez-vous ?

Les bijoux français antérieurs à 1919 portent souvent la «tête de cheval» pour l'or 18K, tandis que la «tête d'aigle» n'apparaît qu'après cette date. Cette distinction chronologique est essentielle pour dater précisément votre pièce et en déterminer la valeur historique.

Les différents types de poinçons sur l'or

1. Le poinçon de maître

En plus des poinçons officiels d'État, un bijoutier ou un orfèvre peut apposer son poinçon de maître, aussi appelé poinçon de responsabilité.



Ses caractéristiques :

- Il se présente sous la forme d'un losange.
- À l'intérieur figurent généralement des lettres ou un symbole identifiant l'artisan qui a fabriqué ou transformé le bijou.
- Un poinçon ovale est utilisé dans le cas d'un importateur.

2. Les poinçons internationaux de l'or

Hors de France, les poinçons d'or diffèrent car seuls les poinçons français suivent un système propre.

À l'international, deux formats coexistent :

- **Le titre en millièmes** : par exemple, un poinçon en forme de losange marqué 750 indique que le bijou contient 750 millièmes d'or, soit 75 %, ce qui correspond à 18K (calcul : $24 \times 0,75 = 18$).
- **Le karat indiqué directement** : certains pays frappent uniquement le nombre de karats, suivi de la lettre K ou KT.

3. Les poinçons du plaqué or

Un poinçon carré indique que le bijou n'est pas en or massif mais que celui-ci, d'un autre métal, a été recouvert d'une fine couche d'or, ce qui lui confère une valeur bien inférieure.



Il existe d'autres poinçons spécifiques pour distinguer le plaqué or : L'inscription "Oria", « Fix » ou « Murat ».

Comment estimer soi-même la valeur approximative de son or ?

L'observation Or - Poids - Cours

C'est la méthode la plus accessible pour une estimation rapide.

- Or : identifiez le poinçon pour connaître la pureté (9K, 14K, 18K, 22K...).
- Poids : pesez votre bijou avec une balance précise.
- Cours : consultez le cours du jour.

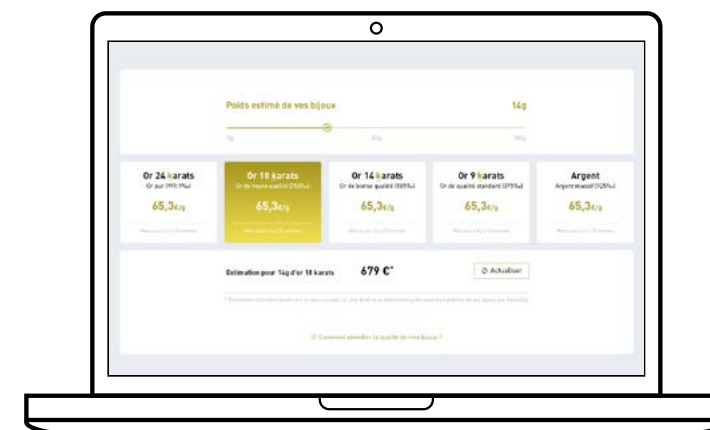
Vous pouvez ensuite calculer une valeur approximative en fonction du pourcentage d'or correspondant aux nombres de millièmes (750 ‰, 999 ‰...).

Les autres méthodes d'estimation (aimant, pierre de touche, révélateurs et spectromètre), sont plus précises mais nécessitent un matériel professionnel que seul un expert pourra effectuer.

Estimez votre or en quelques secondes avec Kolidor

Notre simulateur en ligne vous permet de calculer instantanément une estimation basée sur le cours du jour, le poids et le nombre de millièmes de votre or. C'est simple et gratuit !

[Accéder au simulateur](#)



V.

Faire estimer son or

Méthodes et bonnes pratiques

Si vous avez des bijoux en or et que vous souhaitez vous faire une première idée de leur valeur, une méthode simple permet d'obtenir une estimation approximative avant de passer par un professionnel.

Les différents types d'acheteurs

Vous pouvez vendre votre or à différents types d'acteurs. Certaines bijouteries proposent le rachat d'or comme service annexe. Les comptoirs d'achat d'or en font leur cœur de métier. Les fondeurs et affineurs travaillent surtout avec ces professionnels.

- **Les comptoirs spécialisés en métaux précieux :** Ce sont des enseignes dont l'activité principale est l'achat et la vente d'or. Leur expertise est solide, mais certains appliquent des frais ou des marges peu lisibles. Les prix proposés peuvent varier fortement d'un comptoir à l'autre, ce qui rend la comparaison plus complexe.
- **Les bijouteries :** Il existe nombre de bijoutiers qui rachètent l'or en complément de leur activité principale. Cependant, elles proposent souvent des bons d'achat ou bien des offres de rachat moins avantageuses si vous ne rachetez pas de bijoux chez elles. Cette pratique commerciale, fréquente dans le secteur, est défavorable pour les personnes qui souhaitent simplement revendre leur or au meilleur prix.
- **Les services de rachat d'or en ligne :** Ce sont des plateformes qui permettent d'envoyer ses bijoux en métaux précieux par courrier sécurisé pour une expertise à distance. La qualité est variable selon les acteurs, il est important de vérifier les agréments, la transparence et la réputation.

Les transactions entre **particuliers** présentent également un risque élevé d'arnaque et sont donc à éviter pour la revente d'or au poids. Elles peuvent toutefois convenir pour des bijoux de marque vendus comme objets de seconde main, où la valeur dépasse le simple poids du métal.

Quant aux **fondeurs et affineurs**, ils travaillent principalement avec des professionnels du secteur car leurs process sont adaptés à des volumes importants et à des partenariats réguliers. Ils traitent beaucoup plus rarement avec les particuliers, leurs services n'étant pas conçus pour la revente au détail.

Nous vous déconseillons fortement les acteurs les moins sécurisés, comme les acheteurs présents en foires, en **organismes ambulants** ou dans des hôtels. Ces opérations n'offrent aucune garantie et les paiements y sont souvent peu sécurisés.

Kolidor : le service de rachat d'or en ligne de référence

Kolidor est une solution en ligne fiable et agréée, adossée au Comptoir Change Opéra, grand comptoir parisien reconnu depuis 1955. Vous recevez un kit sécurisé, vous envoyez vos bijoux, nous les expertisons puis nous vous faisons une offre basée sur le cours du jour. Vous êtes libre de l'accepter ou de la refuser, sans aucun frais.

Comment reconnaître un professionnel sérieux ?

Un professionnel fiable, en ligne comme en agence, se distingue par sa transparence, sa traçabilité et son respect des obligations légales. Avant de confier vos bijoux, il y a des critères indispensables à vérifier.

Identité claire et vérifiable :	Adresse physique, existence juridique, équipe identifiable.
Transparence sur les prix :	Barèmes visibles, explicables ou communiqués avant la vente.
Respect des obligations légales :	Vérification d'identité, documents contractuels, paiement par virement.
Contrat écrit :	Compréhensible avec le détail de la transaction et le poids retenu.
Sans engagement :	Possibilité de récupérer vos biens en cas de refus de l'offre.
Processus transparent :	Tests expliqués, méthodes d'expertise claire, absence de pression commerciale.

Nous vous invitons à appliquer ces critères à tout acteur que vous contactez. **Gardez en tête qu'un acteur fiable ne se cachera jamais !** Prenez le temps de comparer plusieurs acteurs : un professionnel sérieux ne vous pressera jamais.

Chez Kolidor, nous défendons une filière sûre et fiable de l'estimation et du rachat d'or.

Nous indiquons clairement que nous sommes le service en ligne du Comptoir Change Opéra, avec une adresse physique, des agréments et un encadrement réglementaire. Nous demandons une pièce d'identité, nous appliquons les obligations légales et nous réglons par virement bancaire.

Estimation en ligne VS en agence

L'estimation en agence a l'avantage d'une interaction directe : vous voyez la pesée, les tests et recevez une offre en temps réel, ce qui peut être rassurant. En revanche, l'offre immédiate laisse peu de recul pour décider, et le déplacement en agence peut être contraignant.

L'estimation en ligne, comme celle proposée par Kolidor, offre avant tout de la simplicité et de la tranquillité :

- vous envoyez vos bijoux dans un colis sécurisé et assuré,
- l'expertise est systématiquement réalisée dans un environnement professionnel et encadré,
- vous recevez une proposition détaillée et pouvez **prendre votre décision à tête reposée**, sans pression.

C'est une solution adaptée à ceux qui recherchent un service fiable, encadré et accessible sans se déplacer, tout en profitant de l'expertise d'un comptoir spécialisé.

Kolidor filme l'expertise de vos bijoux en direct !

Pour garantir une transparence totale, Kolidor propose gratuitement à ses clients de recevoir la vidéo complète de l'expertise de leurs bijoux. Vous pouvez ainsi voir chaque étape : la pesée, les tests, l'analyse de la pureté et l'explication de la valeur finale.

ESTIMATION EN AGENCE

Avantage principal : Le contact humain et la visualisation directe.

Déroulement : Vous assistez physiquement aux tests et à la pesée.

Prise de décision : Décision souvent prise dans l'instant, devant l'acheteur.

Processus d'offre : Offre directe basée sur le cours du jours.

ESTIMATION EN LIGNE

Avantage principal : Le confort de chez soi sans pression commerciale.

Déroulement : Kit d'envoi sécurisé fourni, expertise complète et filmée.

Prise de décision : Réflexion sereine et sans engagement.

Processus d'offre : Estimation indicative + Expertise approfondie + Offre finale détaillée et garantie.

Les erreurs les plus fréquentes et comment les éviter

Lorsque l'on revend son or, certaines erreurs reviennent souvent : accepter la première offre sans comparer, se fier uniquement à une publicité attractive, vendre dans l'urgence sans trier ses bijoux, ou encore s'engager dans des opérations peu transparentes sans contrat écrit. Connaître ces pièges est essentiel pour défendre la vraie valeur de vos bijoux.

Chez Kolidor, nous recommandons trois réflexes essentiels pour éviter ces pièges :

- **Comprendre la différence entre le cours de l'or et le prix de rachat**, qui dépend des karats, du travail d'expertise et des coûts d'affinage.
- **Comparer au moins deux estimations**, en ligne ou en agence, afin d'avoir un point de repère réel.
- **Ne jamais vendre si vous ne maîtrisez pas ce qui se passe** : un professionnel sérieux explique son calcul, sa méthode et les étapes du processus.

Si un acteur refuse de détailler son prix ou de justifier son offre, c'est déjà une information en soi... et souvent un signal d'alerte !

Notre engagement : impartialité, transparence et expertise

Kolidor est le service de rachat d'or en ligne du Comptoir Change Opéra, maison parisienne spécialisée dans les métaux précieux et le change depuis 1955. Notre engagement repose sur trois principes fondamentaux qui guident chaque étape de votre expérience de rachat d'or.

Impartialité : Nous ne cherchons pas à vous pousser à vendre. Notre rôle est de vous informer avec précision et honnêteté, dans une démarche fondée sur l'éthique et la clarté. Nous défendons une pratique du rachat d'or honnête, responsable et respectueuse du client.

Transparence : Nous détaillons systématiquement le prix au gramme, le karat retenu, le poids mesuré et le cours de référence utilisé pour établir notre offre. Vous recevez une proposition claire et détaillée, avec le temps nécessaire pour décider sereinement.

Expertise : L'expertise de vos bijoux est réalisée par des spécialistes des métaux précieux formés aux méthodes d'analyse professionnelles : tests de pureté, contrôle des poinçons, mesure précise du poids et vérification de la nature du métal. Toutes les procédures respectent les obligations légales du marché français.

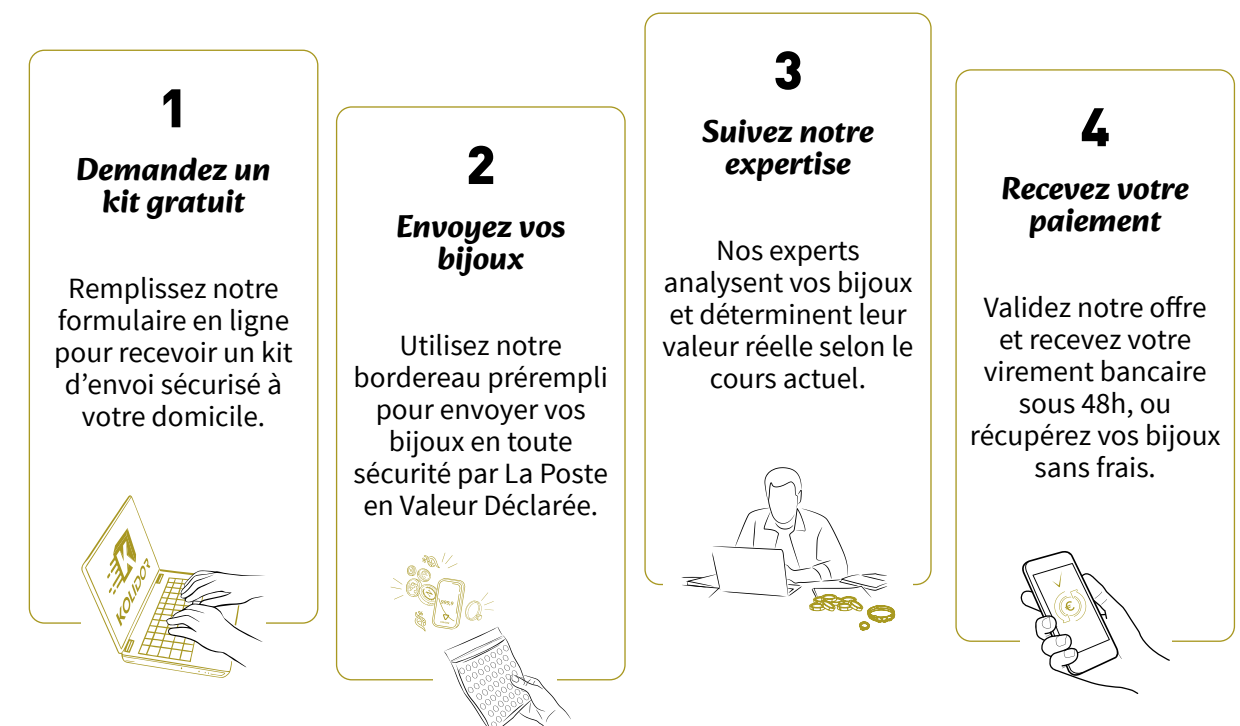
VI.

La procédure de rachat d'or par Kolidor

Etape 1 : Demander un kit d'envoi

Chez Kolidor, la procédure d'estimation et de rachat de vos objets et bijoux se déroule 100% en ligne, en quatre étapes.

Chez Kolidor, le rendez-vous commence en ligne



La première étape consiste à demander votre kit d'envoi sécurisé directement sur [Kolidor.fr](https://www.kolidor.fr)

Il vous suffit de remplir le formulaire en ligne et d'ajouter quelques photos de vos bijoux.

Le kit vous est ensuite envoyé gratuitement à domicile, prêt à l'emploi.

Étape 2 : Envoyer mes bijoux

Ce kit comprend :

- **L'enveloppe à bulles**, pour protéger vos bijoux pendant le transport.
- **Le contrat du kit d'envoi**, qui rappelle les différentes étapes de votre rachat. Il n'engage à aucune obligation de vente : il permet simplement d'assurer un suivi clair et sécurisé.
- **L'enveloppe sécurisée La Poste** : C'est l'enveloppe officielle utilisée pour les envois en Valeur Déclarée. Elle est renforcée, scellée et conçue pour transporter des objets de valeur en toute sécurité.
- **Le bordereau de Valeur Déclarée** : Il sert à assurer vos biens pendant le transport, permettre un suivi précis du colis. Il est déjà rempli : vous n'avez plus qu'à le remettre au guichet de La Poste.

Nous filmons l'ouverture de votre enveloppe ainsi que l'intégralité du processus d'expertise et d'estimation de vos bijoux.

Étape 3 : L'expertise Kolidor

Une fois votre kit déposé dans un guichet La Poste, vos bijoux sont réceptionnés dans les locaux de Kolidor, au cœur de Paris, par une équipe experte en estimation de métaux précieux depuis plus de 70 ans.

Le test POC (Physique, Optique et Chimique)

1. Le test Physique



L'expert commence par vérifier si le bijou réagit à un aimant. L'or n'est pas magnétique: si le métal est attiré, cela indique la présence d'un autre matériau.

2. Le test Optique



L'expert examine ensuite le bijou à la loupe pour rechercher les poinçons, ces petits symboles gravés qui indiquent la pureté de l'or et parfois l'origine de la pièce.

3. Le test Chimique



Enfin, il frotte délicatement le bijou sur une pierre de touche, ce qui laisse une fine trace. Un révélateur est ensuite appliqué sur cette trace pour vérifier la réaction du métal. Ce test est sans risque pour votre bijou.

Étape 3 : L'expertise Kolidor (suite)

La détermination du prix

Une fois que la qualité et la catégorie du bijou sont confirmées, l'expert passe à **la valorisation du bijou**. Le bijou est pesé sur la balance et le poids est ensuite multiplié par le prix au cours du jour pour déterminer la valeur.



Voir l'expertise en vidéo

Étape 4 : Recevoir l'offre de rachat

Une fois l'expertise et l'estimation effectuées, vous recevez une offre détaillée qui précise le titre retenu pour votre or, le poids et le montant proposé.

Deux options se présentent à vous :

- **Si vous acceptez**, nous finalisons la vente et procédons au paiement par virement bancaire sous 48 heures ouvrées. Vous recevez un récapitulatif de la transaction par mail.
- **Si vous refusez** : nous vous renvoyons vos bijoux gratuitement, en Valeur Déclarée. Là aussi, vous disposez d'un suivi et d'une traçabilité.

Sur le plan légal, cette étape relève du cadre strict du rachat d'or en France, qui impose la rédaction d'un contrat écrit et interdit tout paiement en espèces.

Avec Kolidor, chaque opération est entièrement contractualisée, tracée et réglée par virement bancaire, en conformité avec les exigences réglementaires et les recommandations de la DGCCRF (Direction Générale de la Concurrence, de la Consommation et de la Répression des Fraudes).

VII.

Cadre légal du rachat d'or en France

Le rachat d'or est une activité strictement réglementée en France, notamment par la loi du 17 mars 2014, afin de protéger le consommateur et de lutter contre le recel. Voici les 4 piliers de cette réglementation.

L'essentiel à savoir

1. Le contrat écrit est obligatoire

Toute transaction doit faire l'objet d'un contrat écrit et signé. Ce document protège le vendeur et doit impérativement mentionner :

- L'identité complète du professionnel et du vendeur.
- La description détaillée des objets (poids, pureté en millièmes).
- Le prix de vente final (toutes taxes comprises).

2. Transparence des prix et paiement

- Le prix d'achat doit être **affiché clairement** (agence ou site web). La simple mention «selon cours de l'or» est illégale.
- Le paiement en liquide est **strictement interdit** pour les métaux précieux. Le règlement doit se faire obligatoirement par chèque ou virement bancaire (traçabilité).

3. Obligations du professionnel (acheteur)

L'expert en rachat d'or est tenu de :

- Vérifier l'identité du vendeur.
- Tenir un "Livre de Police": un registre officiel listant les transactions et la description des objets, à disposition des autorités.
- Utiliser du matériel de pesée conforme et homologué.
- Informer sur les taxes éventuelles.

4. Obligations du particulier (vendeur)

Pour vendre de l'or, la loi impose trois conditions :

- **Être majeur** : la vente de métaux précieux n'est pas autorisée aux mineurs.
- **Être le propriétaire légitime des biens** : vous devez vendre uniquement des objets qui vous appartiennent réellement (héritage, achat, cadeau, etc.).
- **Fournir une pièce d'identité valide** : elle permet de vérifier votre identité et d'enregistrer la transaction conformément à la réglementation.

VIII.

La fiscalité des métaux précieux

Lorsque vous décidez de vendre un bijou, une bague, une chaîne ou tout autre objet en or ou en argent, la question du prix n'est pas la seule à se poser. Beaucoup de particuliers ignorent qu'une fiscalité spécifique peut s'appliquer lors de ce type de transaction. Cette fiscalité dépend à la fois du type d'objet vendu et de son prix de vente.

Le but de cet article est de vous aider à comprendre quelles sont les règles en vigueur en France, afin d'éviter les mauvaises surprises et de savoir à quoi vous attendre.

La fiscalité applicable aux bijoux en or

La vente d'or ou d'argent : comment l'administration fiscale la considère

Lorsqu'un particulier vend un objet en or ou en argent, l'administration fiscale le considère comme la vente d'un objet précieux.

Deux grands types d'objets sont alors distingués : L'or et l'argent d'investissement d'un côté (lingots, pièces...) et les bijoux ou objets en or et argent ouvragés de l'autre (bagues, colliers, bracelets, montres, etc.). Une troisième catégorie se distingue : l'or dentaire.

Pour les bijoux en or, il n'y a aucune taxe en dessous de 5000 € de rachat **par objet**. Les objets dont la valeur unitaire est supérieure à 5000 €, seront soumis à la TFMP de 6,5% ou à l'imposition des plus-values TPV.

Cette taxe est actuellement fixée à 6 % du prix de vente, à laquelle s'ajoute 0,5 % de CRDS, soit un total de 6,5 %.

Cette taxe est calculée directement sur le montant total de la vente, pas sur le bénéfice réalisé.

Par exemple, si vous vendez un collier en or pour 8 000 €, vous devrez payer 520 € de taxe (8 000 € × 6,5 %). Si le montant total pour un lot de bijoux est égal ou supérieur à 5000 €, il n'y aura pas de taxe.

Vente inférieure à 5000 € par objet

0€ DE TAXE

Exonération totale

EXEMPLE

Vente à 1200 € → Taxe : 0€

EXEMPLE

Vente à 4800 € → Taxe : 0€

Vous gardez 100% du montant de la vente

PRIX DE VENTE UNITAIRE

SEUIL CLÉ 5000 €

(valeur par bijou)

Vente sup. ou égale à 5000 € par objet

TAXE FORFAITAIRE DE 6,5%

Appliquée sur le montant total de la vente (pas sur la plus-value)

Détail : 6% (Taxe forfaitaire) + 0,5% (CRDS) = 6,5% Global

EXEMPLE

Vente à 5200 € → Calcul : 5200€ x 6,5%
Taxe à payer = 338€

La taxe est déduite du prix de vente final

La fiscalité applicable à l'or ou l'argent d'investissement

L'or ou l'argent d'investissement comme les lingots, pièces ou jetons ayant cours légal ont un régime fiscal différent.

Pour les pièces et lingots d'investissement et jetons Or, il peut y avoir une exonération partielle ou totale, à la condition de présenter une facture nominative qui justifie de la date et du prix d'achat du bien. Cette taxe est de 36,2% sur la plus-value (TPV), avec un abattement de 5% par an au-delà de la 2ème année de détention pleine, et donc une exonération totale au bout de la 22ème année.

En cas de moins-value justifiée, les pièces et lingots d'investissement, pièces ayant cours légal, en or et en argent ainsi que les jetons or sont exonérés de TPV, peu importe le montant de rachat. Dans le cas où les justificatifs ne sont pas fournis, il sera soumis à la taxe forfaitaire sur les métaux précieux (TFMP) de 11% +0,5% de CRDS. La taxe est reversée à l'administration fiscale au nom et pour le compte du vendeur. La somme perçue par le vendeur est donc nette d'impôt.

Il n'existe pas de seuil d'exonération à 5 000 €. Elle s'applique dès le premier euro.

La fiscalité applicable à l'or dentaire

C'est sûrement la plus simple à comprendre, en tant que particulier la taxe sur l'or dentaire sera toujours de 11,5%.

IX.

Foire aux questions (FAQ)

Puis-je vendre des bijoux en or sans leur facture ?

Oui. En pratique, nos clients n'ont presque jamais les factures d'origine de leurs bijoux, et cela ne les empêche pas de pouvoir les vendre. La facture devient surtout importante pour certains cas d'or d'investissement ou de fiscalité spécifique. Pour un rachat de bijoux au poids, une pièce d'identité et un RIB suffisent.

Puis-je vendre des bijoux en or cassés, incomplets ou abîmés ?

Absolument. L'or cassé a la même valeur que l'or intact. Chez Kolidor, nous rachetons les bijoux en tout état. L'estimation se fait uniquement selon le poids et la pureté du métal. Une chaîne rompue, une bague tordue ou une boucle d'oreille isolée conservent donc toute leur valeur.

Que devient une pierre précieuse incrustée dans un bijou ?

Lors de l'expertise, nous distinguons le métal des pierres. Kolidor ne rachète pas les pierres précieuses : elles ne sont donc pas intégrées à notre offre.

Faut-il nettoyer ses bijoux avant la vente ?

Un nettoyage léger pour enlever la poussière et les saletés ne pose aucun problème et peut même faciliter l'expertise. En revanche, il n'est pas nécessaire de les faire briller ou de passer par des produits agressifs.

Quels sont mes droits lors d'une procédure de rachat d'or ?

Vous avez le droit de connaître le prix au gramme appliqué, le poids retenu et le titre de votre or. Un contrat d'achat et un justificatif de transaction doivent également vous être remis. Enfin, la loi prévoit un délai de rétractation de 48 heures pour la majorité des rachats de métaux précieux.

Peut-on négocier le prix ?

Le prix chez Kolidor est fixé en fonction du cours du jour, du nombre de millièmes (karat) et du poids. Il n'y a donc pas de négociation, mais nous répondons à toutes vos questions pour garantir une estimation transparente.

Combien de temps une estimation est-elle valable ?

Le cours de l'or évolue en permanence, une estimation n'est donc jamais valable très longtemps. Le simulateur vous donne une valeur indicative le jour de votre visite. L'offre ferme, elle, est établie après expertise et reste valable durant 48 heures.

Dans quels délais suis-je payé si j'accepte l'offre ?

Le paiement intervient sous 48 heures, par virement bancaire, dès réception de votre accord.

Que se passe-t-il si je refuse l'offre ?

Si vous refusez notre offre, vos bijoux vous sont restitués gratuitement, via un envoi sécurisé et entièrement traçable en Valeur Déclarée par La Poste.



X.

Pourquoi nous faire confiance ?

Kolidor est le service de rachat d'or en ligne du Comptoir Change Opéra, une maison parisienne reconnue depuis 1955 pour son expertise dans le change de devises et les métaux précieux. Son activité est encadrée par la Banque de France et l'ACPR, et bénéficie de la certification qualité ISO 9001-2015, gage de sérieux et de traçabilité.

Cela signifie que votre or est expertisé dans un environnement stable, avec des procédures éprouvées et un cadre réglementaire solide qui garantit transparence et sécurité à chaque étape.

Faire expertiser vos bijoux chez Kolidor ne vous engage à rien !

En savoir plus sur CCO

Notre charte qualité : Simplicité, sécurité et transparence

Notre approche tient en quelques principes simples :

- Un cours officiel, mis à jour plusieurs fois par jour.
- Un test précis de la valeur réelle de vos bijoux.
- Une estimation transparente.
- Une offre claire, que vous êtes libre d'accepter ou non.

Faites expertiser vos bijoux par Kolidor

1. Rendez-vous sur notre site pour faire une estimation gratuite via notre simulateur.
2. Demandez votre kit d'envoi sécurisé (offert).
3. Préparez vos bijoux et envoyez-les en Valeur Déclarée via La Poste.
4. Nous réalisons une expertise gratuite, puis vous recevez une offre détaillée.
5. Vous choisissez : accepter l'offre ou récupérer vos bijoux sans frais.
Vous gardez le contrôle du début à la fin !



Demander mon kit d'envoi gratuit



*La solution de rachat de vos métaux précieux
tout en **restant chez vous !***

