

REVENDRE DES BIJOUX EN OR

GUIDE PRATIQUE

1

SOMMAIRE

Pourquoi ce guide ?	2
À qui s'adresse ce guide ?	2
Kolidor : Qui sommes-nous ?	3
Pourquoi tant de Français vendent leur or aujourd'hui ?	4
Le cours de l'or a atteint son plus haut historique	4
La simplification des démarches de rachat	4
Un geste écologique pour la planète	5
Comprendre le marché du rachat d'or	6
Comment est fixé le prix de l'or ?	6
Les types d'objets en or que vous pouvez vendre	7
Différence entre or pur, alliages et plaqué or	8
Les carats : comprendre la pureté de votre or	9
Faire estimer son or : méthodes et bonnes pratiques	12
Comment estimer soi-même la valeur approximative de son or ?	12
Les différents types d'acheteurs	13
Comment reconnaître un professionnel sérieux ?	14
Estimation en ligne VS en boutique	15
Les erreurs les plus fréquentes et comment les éviter	16
La procédure de rachat d'or par Kolidor	17
Etape 1 : Demander un kit d'envoi	17
Etape 2 : Envoyer mes bijoux	17
Étape 3 : L'expertise Kolidor	18
Étape 4 : Recevoir l'offre de rachat	19
Cadre légal du rachat d'or en France	20
L'essentiel à savoir	20
La fiscalité applicable aux bijoux en or	21
Foire aux questions (FAQ)	22
Pourquoi nous faire confiance ?	23

Pourquoi ce guide ?

Vendre des bijoux en or n'est jamais une décision à prendre à la légère. Nous le constatons chaque jour chez Kolidor : derrière un bijou, il y a souvent une histoire personnelle, mais aussi un besoin concret : un projet à financer, un imprévu à gérer, ou simplement un nouveau départ.

Dans un marché où le prix de l'or grimpe et où les acheteurs se multiplient, **savoir à qui faire confiance ou comment reconnaître une offre juste peut s'avérer difficile. Ce petit guide a été conçu pour déchiffrer le vrai du faux et vous aider à y voir plus clair.**

Notre rôle chez Kolidor ne se limite pas au rachat d'or : il consiste aussi à vous expliquer, en toute transparence, ce qu'il se passe réellement lorsque vous envoyez vos bijoux, comment leur valeur est calculée et quelles sont vos possibilités à chaque étape.

Nous avons rassemblé ici l'essentiel de ce que nous expliquons chaque jour à nos clients, au téléphone, par e-mail ou en boutique, afin de vous permettre de tout savoir sur le rachat d'or.

À qui s'adresse ce guide ?

Ce guide est fait pour vous si :

- Vous voulez vous renseigner sur le rachat de bijoux en or,
- Vous souhaitez faire estimer des bijoux, objets, débris d'or ou de l'or dentaire,
- Vous possédez des bijoux en or que vous ne portez plus (cassés ou démodés) et vous envisagez de les vendre,
- Vous avez hérité de bijoux et hésitez entre les conserver, les transmettre ou les vendre en partie,
- Vous souhaitez trouver un partenaire de confiance pour racheter votre or.

Que votre objectif soit de faire face à un besoin financier, de régler une succession, de financer un projet ou simplement de ne plus laisser dormir de la valeur dans un tiroir, ce guide vous apportera des réponses fiables et concrètes à toutes vos questions sur le rachat d'or et son marché.

Ce guide vous est proposé par Kolidor.fr, service de rachat de métaux précieux en ligne adossé au Comptoir de Change Opéra (CCO), une Maison parisienne de confiance depuis plus de 70 ans.

Kolidor : Qui sommes-nous ?

Kolidor est un service de rachat d'or en ligne qui vous permet de vendre facilement vos bijoux et objets en métaux précieux, depuis chez vous, en toute sécurité. Le service est opéré par le Comptoir Change Opéra (CCO), une maison fondée en 1955, experte dans les métaux précieux et le change. Le Comptoir Change Opéra et son site ccopera.com sont supervisés par la Banque de France et l'ACPR, garantissant des opérations fiables et conformes aux règles en vigueur.

Avec Kolidor, l'estimation et le rachat se font à distance : vous envoyez vos bijoux via un envoi sécurisé La Poste, ils sont expertisés gratuitement selon un processus clair, puis vous recevez un paiement rapide et sécurisé si vous acceptez notre offre. Et si vous décidez de la refuser, vos bijoux vous sont retournés gratuitement, sans aucun frais.

Notre promesse : vous permettre de vendre votre or depuis chez vous, avec la même confiance et la même exigence qu'en boutique.



Pourquoi tant de Français vendent leur or aujourd’hui ?

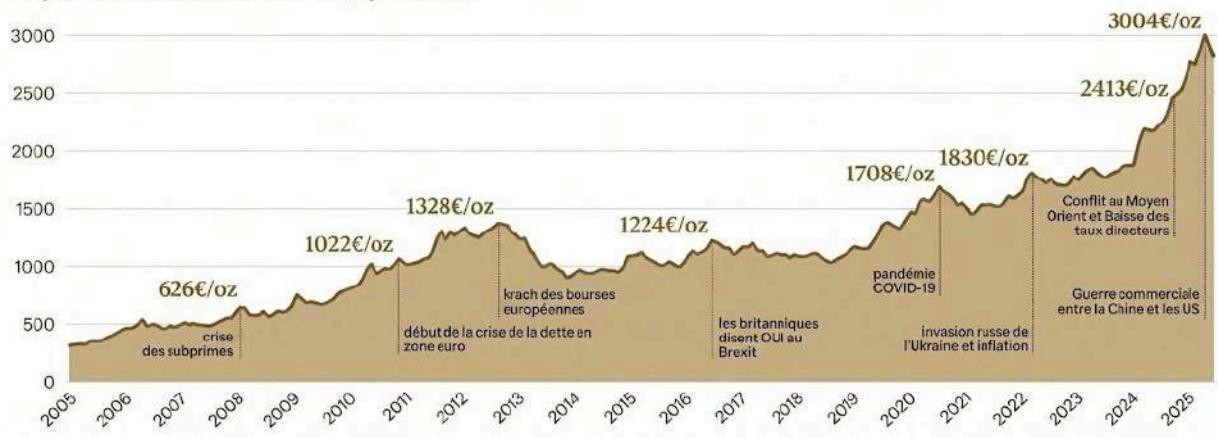
Le cours de l’or a atteint son plus haut historique

Inflation, hausse du coût de la vie, imprévus financiers... Beaucoup de ménages cherchent des solutions rapides pour récupérer du pouvoir d’achat sans s’endetter ou toucher à leur épargne.

Et si le rachat d’or connaît un tel engouement, c’est d’abord parce que le prix de l’or a atteint des niveaux historiques, ce qui rend la vente beaucoup plus intéressante qu’il y a quelques années.

Entre 2010 et 2025, le prix de l’or a régulièrement progressé : environ +60 % entre 2020 et 2025, près de +150 % entre 2015 et 2025, et plus de +200 % depuis 2010, faisant de ces quinze dernières années **une période de hausse exceptionnelle**. À titre d’exemple, pour l’or 24 carats, le prix du gramme d’or est passé d’environ 15 €/g en 2005 à 115–116 €/g en 2025.

Évolution du cours de l’or ces 20 dernières années
moyennes mensuelles de mars 2005 à juillet 2025



La simplification des démarches de rachat

Le rachat d’or n’a jamais été aussi simple qu’aujourd’hui. En quelques années, les services en ligne se sont professionnalisés : procédures encadrées, transparence renforcée, informations accessibles, envois sécurisés... Tout est fait pour rassurer et accompagner le vendeur. Là où il fallait auparavant se déplacer en boutique et comparer plusieurs offres, il est désormais possible de **faire estimer ses bijoux, demander un kit d’envoi et recevoir une proposition chiffrée** en seulement quelques étapes.

Cette fluidité a levé beaucoup de freins : vendre son or n’est plus perçu comme compliqué ou risqué, mais comme une démarche claire, rapide et parfaitement maîtrisée. Les bijoux en or, souvent oubliés au fond d’un tiroir, deviennent une ressource immédiate facile et rapide à revendre.

Un geste écologique pour la planète

Vendre son or, c'est aussi faire un choix responsable. **L'extraction aurifère est l'une des industries les plus polluantes au monde.** Pour obtenir quelques grammes d'or, il faut déplacer d'énormes quantités de roche, utiliser des produits toxiques comme le cyanure ou le mercure, consommer beaucoup d'eau et générer des déchets miniers difficiles à traiter. Cette activité laisse derrière elle des sols contaminés, des cours d'eau pollués et des écosystèmes durablement dégradés.

En choisissant le rachat et le recyclage de votre or, vous contribuez directement à réduire cette empreinte environnementale. En revendant vos bijoux inutilisés, vous participez à une économie circulaire qui limite l'exploitation des ressources naturelles et encourage une approche plus durable de ce métal précieux.

**Recycler 200 g d'or permet d'économiser l'extraction de 400 kg de minéral.
C'est l'équivalent de 20 à 40 bijoux du quotidien.**

Un geste simple pour vous, un bénéfice réel pour l'environnement.

L'or est une matière éminemment recyclable qui, une fois rachetée par des professionnels, entame un nouveau cycle de vie. Ce processus commence généralement par une étape d'affinage du métal, avant qu'il ne soit redistribué vers trois secteurs principaux : la bijouterie, l'investissement et l'industrie de pointe (technologie).



Comprendre le marché du rachat d'or

Comment est fixé le prix de l'or ?

L'or se négocie chaque jour sur de grandes places financières, comme toutes les matières premières : pétrole, blé, cuivre... C'est cette activité d'achat et de vente entre banques, investisseurs et institutions qui détermine le cours officiel de l'or. Ce cours varie en permanence, en fonction de l'offre, de la demande et du contexte économique mondial.

En France, le prix de l'or utilisé par les banques, les comptoirs spécialisés et les acheteurs est basé sur **le cours spot fixé à Londres**, la place financière de référence pour le marché mondial de l'or. Ce cours, appelé LBMA Gold Price, est mis à jour deux fois par jour et fait office de référence à toutes les transactions : achat, vente, estimation et raffinage.

Le prix ainsi obtenu devient un cours de référence mondial, exprimé en dollars par once (\$/oz).

Chez Kolidor, ce cours spot est le point de départ de notre estimation.

Il est converti en euros, puis en prix au gramme et c'est à partir de cette base que nous construisons nos grilles de rachat. À noter que ce cours officiel concerne l'or pur (24 carats) et que la plupart des bijoux sont en alliage (18K, 14K, 9K, etc.).

En période de crise ou d'incertitude, beaucoup d'investisseurs se tournent vers l'or, ce qui tend à soutenir voire à faire monter le cours. C'est pour cela que deux estimations espacées de quelques semaines peuvent différer, même si vos bijoux, eux, n'ont pas bougé.

Pourquoi le prix qu'on me propose n'est-il pas le cours du marché ?

La réponse tient à cette distinction entre cours boursier et prix de rachat réel.

- **Le cours du marché** correspond au prix de l'or pur à 24 carats, échangé sur les marchés internationaux, sous forme de lingots standardisés et en grandes quantités. C'est un prix théorique, réservé aux professionnels et aux transactions financières.
- **Le prix de rachat réel** tient compte du fait que vos bijoux sont en alliage (18 carats, 14 carats, etc.) et doivent être fondu puis affinés pour redevenir de l'or pur. Les frais de refonte de raffinage ont un coût. Sans oublier la marge du professionnel et le risque lié aux variations du cours entre le moment de l'achat et celui de la revente, qui influence le prix de rachat.

Les types d'objets en or que vous pouvez vendre

Vous pouvez vendre la plupart des objets contenant de l'or, même s'ils sont anciens, abîmés, incomplets ou cassés. Chez Kolidor, nous rachetons principalement **des bijoux en or**, car c'est sous cette forme que l'or est le plus souvent détenu : bagues, chaînes, bracelets, boucles d'oreilles, pendentifs, gourmettes... Même un bijou tordu, cassé ou dépareillé peut avoir une valeur importante.

Nous rachetons également certains **objets en or**, comme les médailles, les petits éléments d'orfèvrerie, les parties de montres en or massif, ainsi que des débris d'or issus de réparations ou d'anciens montages. **L'or dentaire** (couronnes, bridges, fragments ou alliages dentaires) entre aussi dans cette catégorie : il s'agit bien d'un alliage contenant de l'or, qui peut être valorisé après expertise.

Nous reprenons tous vos biens en or et argent



Bijoux Neufs



Bijoux Anciens



Bijoux Brisés



Or Fondu & Débris

à l'exception des pierres précieuses, perles, mécanismes de montre et ressorts.

Même si vous n'êtes pas certain que vos objets soient en or, notre expertise Kolidor permet de vérifier précisément leur nature et leur valeur. En revanche, les pierres précieuses ne sont pas valorisées dans notre estimation. Si vous avez un doute sur un bijou, n'hésitez pas à nous l'envoyer.

Différence entre or pur, alliages et plaqué or

Pour bien comprendre la valeur de vos objets et éviter les déceptions suite à une expertise, il est essentiel de distinguer l'or pur, les alliages d'or et le plaqué or :

- **L'or pur (24 carats)** est presque entièrement composé d'or, mais il est trop mou pour être utilisé en joaillerie.
- **L'alliage d'or** est la forme utilisée pour la plupart des bijoux. Il s'agit d'un mélange d'or et d'autres métaux. Le nombre de carats indique la proportion d'or réel : 18 carats (75 % d'or), 14 carats (58,5 %) ou 9 carats (37,5 %).
- **Le plaqué or**, lui, est simplement un métal recouvert d'une fine couche d'or. Sa valeur de rachat est très faible.



Comprendre la différence entre Or Pur, Alliage et Plaqué Or

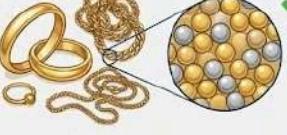
Pour éviter les déceptions, il est important de comprendre ces distinctions.

Or Pur (Massif) (24K)



Rare dans les bijoux car trop mou.
Pureté maximale.

Alliage d'Or (Bijoux Courants)



Mélange d'or et d'autres métaux pour solidité et couleur. Presque tous les bijoux rachetés par Kolidor.

Plaqué Or (Non Racheté)



Métal de base avec une fine couche d'or, trop mince pour être récupérable au poids.

Lors de l'expertise, nos équipes vous expliquent clairement si vos objets sont en or massif ou simplement plaqués.

Les carats : comprendre la pureté de votre or

Le saviez-vous ?

Dans le langage international de la bijouterie, une simple lettre change tout ! Le Karat (avec un K) est l'unité de mesure utilisée pour définir la teneur en or d'un bijou (sa pureté), tandis que le Carat (avec un C) sert uniquement à peser les pierres précieuses.



Les Carats : comprendre la pureté de votre or

Les carats indiquent la proportion d'or fin dans un bijou.

Or 24K (Quasi Pur)



99.9% Or Fin. Rare en bijoux.



Or 18K (Plus Courant en France)



75% Or Fin, 25% Alliage.



Or 14K



58.5% Or Fin, 41.5% Alliage.



Or 9K



37.5% Or Fin, 62.5% Alliage.



Vérification Kolidor : Les poinçons (750, 585, 375, symboles) sont des indices, mais ne suffisent pas. Nous complétons systématiquement par des tests de pureté pour garantir la teneur réelle et le prix juste.



Chez Kolidor, nous complétons toujours notre évaluation par des tests de pureté. Cela permet de repérer les faux poinçons ou les marquages incohérents, et de garantir que vous êtes payé pour la teneur réelle en or de vos bijoux, pas pour une simple inscription.



GUIDE PRATIQUE POUR VENDRE SON OR

page 9

Identifier les poinçons de l'or

Les poinçons français de l'or

Comprendre les symboles de garantie de l'État

Hippocampe (Or 24K)



Titre : 999‰.
Le plus pur.
Principalement sur les lingots.

[cite: 26, 27]

Aigle (Or 18K)



Titre : 750‰. Le plus commun sur les bijoux.
Garantie d'origine française.

[cite: 26, 27]

Coquille St Jacques (Or 14K)



Titre : 585‰. Pour les ouvrages neufs comme d'occasion.

[cite: 26, 27]

Trèfle (Or 9K)



Titre : 375‰. Garantit l'or au titre 375‰.

[cite: 26, 27]

Ces poinçons garantissent la teneur en or des ouvrages, une sécurité pour l'acheteur.

Le saviez-vous ?

Les bijoux français antérieurs à 1838 portent souvent le "coq" pour l'or 18 carats, tandis que la "tête d'aigle" n'apparaît qu'après cette date. Cette distinction chronologique est essentielle pour dater précisément votre pièce et en déterminer la valeur historique.

Les différents types de poinçons sur l'or

1. Le poinçon de maître

En plus des poinçons officiels d'État, un bijoutier ou un orfèvre peut apposer son poinçon de maître, aussi appelé poinçon de responsabilité.

- Il se présente sous la forme d'un losange.
- À l'intérieur figurent généralement des lettres ou un symbole identifiant l'artisan qui a fabriqué ou transformé le bijou.
- Un poinçon ovale est utilisé dans le cas d'un importateur.



2. Les poinçons internationaux de l'or

Hors de France, les poinçons d'or diffèrent car seuls les poinçons français suivent un système propre. À l'international, deux formats coexistent :

- **Le titre en millièmes** : par exemple, un poinçon en forme de losange marqué 750 indique que le bijou contient 750 millièmes d'or, soit 75 %, ce qui correspond à 18 carats (calcul : $24 \times 0,75 = 18$).
- **Le carat indiqué directement** : certains pays frappent uniquement le nombre de carats, suivi de la lettre K ou KT.

3. Les poinçons du plaqué or

Un poinçon carré indique que le bijou n'est pas en or massif mais que le bijou, d'un autre métal, a été recouvert d'une fine couche d'or, ce qui lui confère une valeur bien inférieure.

Il existe d'autres poinçons spécifiques pour distinguer le plaqué or : L'inscription "Oria" ou l'inscription "Fix".

Un exemple connu est la marque Murat, qui fabrique exclusivement des bijoux en plaqué or : leurs poinçons sont donc toujours de forme carrée.



Faire estimer son or : méthodes et bonnes pratiques

Comment estimer soi-même la valeur approximative de son or ?

Si vous avez des bijoux en or chez vous et que vous souhaitez vous faire une première idée de leur valeur, une méthode simple permet d'obtenir une estimation approximative avant de passer par un professionnel.

Le test POC (Poids, Or, Cours)

C'est la méthode la plus accessible pour une estimation rapide.

- Poids : pesez votre bijou avec une balance précise.
- Or (carat) : identifiez le poinçon pour connaître la pureté (8K, 14K, 18K, 22K...).
- Cours : consultez le cours de l'or du jour.

Vous pouvez ensuite calculer une valeur approximative en fonction du pourcentage d'or pur correspondant au carat (75%, 99%...).

Les autres méthodes d'estimation (pierre de touche et spectromètre), sont plus précises mais nécessitent un matériel professionnel que seul un expert pourra effectuer.



Estimez votre or en quelques secondes avec Kolidor

Notre simulateur en ligne vous permet de calculer instantanément une estimation basée sur le cours du jour, le poids et le carat de votre or. C'est simple et gratuit ! [Accéder au simulateur](#)

Les différents types d'acheteurs

Vous pouvez vendre votre or à différents types d'acteurs. Certaines bijouteries proposent le rachat d'or comme service annexe. Les comptoirs d'achat d'or en font leur cœur de métier. Les fondeurs et affineurs travaillent surtout avec ces professionnels et beaucoup plus rarement directement avec les particuliers.

- **Les comptoirs spécialisés en métaux précieux** : Ce sont des enseignes dont l'activité principale est l'achat et la vente d'or (bijoux, lingots, pièces, débris d'or). Leur expertise est solide, mais certains appliquent des frais ou des marges peu lisibles. Les prix proposés peuvent varier fortement d'un comptoir à l'autre, ce qui rend la comparaison plus complexe.
- **Les bijouteries et joailleries** : Il existe nombre de bijoutiers qui rachètent l'or ancien en complément de leur activité principale. Cependant, les bijouteries proposent souvent des bons d'achat ou bien des offres de rachat moins avantageuses si vous ne rachetez pas de bijoux chez elles. Cette pratique commerciale, fréquente dans le secteur, est défavorable pour les personnes qui souhaitent simplement revendre leur or au meilleur prix.
- **Les services de rachat d'or en ligne** : Ce sont des plateformes qui permettent d'envoyer ses bijoux en métaux précieux par courrier sécurisé pour une expertise à distance. La qualité est variable selon les acteurs, il est important de vérifier les agréments, la transparence et la réputation.

Kolidor : le service de rachat d'or en ligne de référence

Kolidor est une solution en ligne fiable et agréée, adossée au Comptoir Change Opéra, grand comptoir parisien reconnu depuis 1955. Vous recevez un kit sécurisé, vous envoyez vos bijoux, nous les expertisons puis nous vous faisons une offre basée sur le cours du jour. Vous êtes libre de l'accepter ou de la refuser, sans aucun frais.

Les transactions entre **particuliers** présentent également un risque élevé d'arnaque et sont donc à éviter pour la revente d'or au poids. Elles peuvent toutefois convenir pour des bijoux de marque vendus comme objets de seconde main, où la valeur dépasse le simple poids du métal.

Quant aux **fondeurs et affineurs**, ils travaillent principalement avec des professionnels du secteur car leurs process sont adaptés à des volumes importants et à des partenariats réguliers. Ils traitent beaucoup plus rarement en direct avec les particuliers, leurs services n'étant pas conçus pour la revente au détail.

Nous vous déconseillons fortement les acteurs les moins sécurisés, comme les acheteurs présents en foires, en **organismes ambulants** ou dans des hôtels. Ces opérations n'offrent aucune garantie et les paiements y sont souvent peu sécurisés.

Comment reconnaître un professionnel sérieux ?

Un professionnel fiable, en ligne comme en boutique, se distingue par sa transparence, sa traçabilité et son respect des obligations légales. Avant de confier vos bijoux, il y a des critères indispensables à vérifier.

Pour évaluer n'importe quel acteur du marché, voici les critères essentiels à vérifier :



Identité claire et vérifiable : adresse physique, existence juridique, équipe identifiable.



Transparence sur les prix : barèmes visibles, explicables ou communiqués avant la vente.



Respect des obligations légales : vérification d'identité, documents contractuels, paiement par virement.



Contrat écrit : mentionnant le détail de la transaction et le poids retenu.



Possibilité de récupérer vos biens en cas de refus de l'offre.



Processus transparent : tests expliqués, méthode d'expertise claire, absence de pression commerciale.

Nous vous invitons à appliquer ces critères à tout acteur que vous contactez. **Gardez en tête qu'un acteur fiable ne se cachera jamais !**

Pour choisir sereinement, commencez par consulter les avis clients vérifiés (Trustpilot, avis Google), qui donnent une idée de la qualité et de la régularité du service. Demandez également l'avis de votre entourage, tout en gardant en tête que le bouche-à-oreille ne remplace pas les critères objectifs. Prenez le temps de comparer plusieurs acteurs : un professionnel sérieux ne vous pressera jamais.

Chez Kolidor, nous défendons un filière sûre et fiable de l'estimation et du rachat d'or. Nous indiquons clairement que nous sommes le service en ligne du Comptoir Change Opéra, avec une adresse physique, des agréments et un encadrement réglementaire. Nous demandons une pièce d'identité, nous appliquons les obligations légales et nous réglons par virement bancaire.

Estimation en ligne VS en boutique

L'estimation en boutique a l'avantage d'une interaction directe : vous voyez la pesée, les tests et recevez une offre en temps réel, ce qui peut être rassurant. En revanche, l'offre immédiate laisse peu de recul pour décider, et le déplacement en boutique peut être contraignant.

L'estimation en ligne, comme celle proposée par Kolidor, offre avant tout de la simplicité et de la tranquillité :

- vous envoyez vos bijoux dans un colis sécurisé et assuré,
- l'expertise est réalisée dans un environnement professionnel et encadré,
- vous recevez une proposition détaillée et pouvez **prendre votre décision à tête reposée**, sans pression.

C'est une solution adaptée à ceux qui recherchent un service fiable, encadré et accessible sans se déplacer, tout en profitant de l'expertise d'un comptoir spécialisé.

Kolidor peut filmer l'expertise de vos bijoux en direct !

Pour garantir une transparence totale, Kolidor propose gratuitement à ses clients de recevoir la vidéo complète de l'expertise de leurs bijoux. Vous pouvez ainsi voir chaque étape : la pesée, les tests, l'analyse de la pureté et l'explication de la valeur finale.

COMPARATIF ESTIMATION : BOUTIQUE vs EN LIGNE (KOLIDOR)

		 ESTIMATION EN LIGNE (KOLIDOR)
		 RECOMMANDÉ
	ESTIMATION EN BOUTIQUE	
AVANTAGE PRINCIPAL		
L'avantage du contact humain et de la visualisation directe.		
DÉROULEMENT		
Vous assistez physiquement aux tests et à la pesée devant le guichet.		
PRISE DE DÉCISION		
Décision souvent prise dans l'instant, face à l'acheteur.		
PROCESSUS D'OFFRE		
Offre directe basée sur le cours du jour en magasin.		
		 ESTIMATION EN LIGNE (KOLIDOR)
AVANTAGE PRINCIPAL		
Le confort de chez soi, sans déplacement ni pression commerciale.		
DÉROULEMENT		
Kit d'envoi sécurisé fourni, expertise complète et filmée en laboratoire professionnel.		
PRISE DE DÉCISION		
Réflexion sereine et sans engagement, depuis votre domicile.		
PROCESSUS D'OFFRE		
1. Estimation indicative > 2. Expertise approfondie > 3. Offre finale détaillée et garantie.		

LE POINT CLÉ DANS LES DEUX CAS :

La transparence et la confiance sont essentielles.

Chez Kolidor, nous garantissons une cohérence totale entre nos estimations et le montant final versé.

Les erreurs les plus fréquentes et comment les éviter

Lorsque l'on revend son or, certaines erreurs reviennent souvent : accepter la première offre sans comparer, se fier uniquement à une publicité attractive, vendre dans l'urgence sans trier ses bijoux, ou encore s'engager dans des opérations peu transparentes sans contrat écrit. Connaître ces pièges est essentiel pour défendre la vraie valeur de vos bijoux.

Chez Kolidor, nous recommandons trois réflexes essentiels pour éviter ces pièges :

- **Comprendre la différence entre le cours de l'or et le prix de rachat**, qui dépend des carats, du travail d'expertise et des coûts d'affinage.
- **Comparer au moins deux estimations**, en ligne ou en boutique, afin d'avoir un point de repère réel.
- **Ne jamais vendre si vous ne maîtrisez pas ce qui se passe** : un professionnel sérieux explique son calcul, sa méthode et les étapes du processus.

Si un acteur refuse de détailler son prix ou de justifier son offre, c'est déjà une information en soi... et souvent un signal d'alerte !

Notre engagement : impartialité, transparence et expertise

Kolidor est le service de rachat d'or en ligne du Comptoir Change Opéra, maison parisienne spécialisée dans les métaux précieux et le change depuis 1955. Notre engagement repose sur trois principes fondamentaux qui guident chaque étape de votre expérience de rachat d'or.

Impartialité : Nous ne cherchons pas à vous pousser à vendre. Notre rôle est de vous informer avec précision et honnêteté, dans une démarche fondée sur l'éthique et la clarté. Nous défendons une pratique du rachat d'or honnête, responsable et respectueuse du client.

Transparence : Nous détaillons systématiquement le prix au gramme, le carat retenu, le poids mesuré et le cours de référence utilisé pour établir notre offre. Vous recevez une proposition claire et détaillée, avec le temps nécessaire pour décider **sereinement**.

Expertise : L'expertise de vos bijoux est réalisée par des spécialistes des métaux précieux formés aux méthodes d'analyse professionnelles : tests de pureté, contrôle des poinçons, mesure précise du poids et vérification de la nature du métal. Toutes les procédures respectent les obligations légales du marché français.

La procédure de rachat d'or par Kolidor

Chez Kolidor, la procédure d'estimation et de rachat de vos objets et bijoux en or se déroule 100% en ligne, en quatre étapes.



Etape 1 : Demander un kit d'envoi

Chez Kolidor, le rendez-vous commence en ligne. La première étape consiste à demander votre kit d'envoi sécurisé directement sur [Kolidor.fr](https://www.Kolidor.fr). Il vous suffit de remplir le formulaire en ligne et d'ajouter quelques photos de vos bijoux. Le kit vous est ensuite envoyé gratuitement à domicile, prêt à l'emploi.

Etape 2 : Envoyer mes bijoux

Vous recevrez un e-mail dès que votre kit aura été livré dans votre boîte aux lettres. Ce kit comprend :

- **L'enveloppe à bulles** pour protéger vos bijoux pendant le transport,
- **Le contrat de vente** qui confirme ce que vous nous envoyez, précise vos coordonnées et encadre légalement l'expertise. Il n'engage toutefois aucune obligation de vente : il permet simplement d'assurer un suivi clair et sécurisé.
- **L'enveloppe sécurisée La Poste** : C'est l'enveloppe officielle utilisée pour les envois en Valeur Déclarée. Elle est renforcée, scellée et conçue pour transporter des objets de valeur en toute sécurité.
- **Le bordereau de Valeur Déclarée** : Il sert à assurer vos biens pendant le transport, permettre un suivi précis du colis, garantir que vous n'avez aucun frais d'envoi à régler. Il est déjà rempli et prépayé : vous n'avez plus qu'à le remettre au guichet de La Poste.

Étape 3 : L'expertise Kolidor

Une fois votre kit déposé dans un guichet La Poste, vos bijoux sont réceptionnés dans les locaux de Kolidor, au cœur de Paris, par une équipe experte en estimation de métaux précieux depuis plus de 70 ans.

Le test POC (Physique, Optique et Chimique)



1. Le test Physique

L'expert commence par vérifier si le bijou réagit à un aimant. L'or n'est pas magnétique : si le métal est attiré, cela indique la présence d'un autre matériau.



2. Le test Optique

L'expert examine ensuite le bijou à la loupe pour rechercher les poinçons, ces petits symboles gravés qui indiquent la pureté de l'or (carats) et parfois l'origine de la pièce.



3. Le test Chimique

Enfin, il frotte délicatement le bijou sur une pierre de touche, ce qui laisse une fine trace métallique. Un révélateur est ensuite appliqué sur cette trace pour vérifier la réaction du métal. Ce test est sans risque pour votre bijou.

Sur demande (à préciser lors de votre demande de kit) nous pouvons filmer l'ouverture de votre enveloppe ainsi que l'intégralité du processus d'expertise et d'estimation de vos bijoux.

La détermination du prix

Une fois que la qualité et la catégorie du bijou sont confirmées, l'expert passe à **la valorisation du bijou**. Le bijou est pesé sur la balance et le poids est ensuite multiplié par le prix au cours du jour pour déterminer la valeur.

Ce processus complet garantit la confirmation de la qualité du bijou avant le calcul du prix.

[> Voir l'expertise en vidéo](#)

Étape 4 : Recevoir l'offre de rachat

Une fois l'expertise et l'estimation effectuées, vous recevez une offre détaillée qui précise le titre retenu pour votre or, le poids et le montant proposé.

Deux options se présentent à vous :

- **Si vous acceptez**, nous finalisons la vente et procédonns au paiement par virement bancaire sous 48 heures ouvrées. Vous recevez un récapitulatif de la transaction par mail pour suivre le paiement à chaque étape.
- **Si vous refusez** : nous vous renvoyons vos bijoux **gratuitement**, en Valeur Déclarée. Là aussi, vous disposez d'un suivi et d'une traçabilité.

Sur le plan légal, cette étape relève du cadre strict du rachat d'or en France, qui impose la rédaction d'un contrat écrit et interdit tout paiement en espèces. Avec Kolidor, chaque opération est entièrement contractualisée, tracée et réglée par virement bancaire, en conformité avec les exigences réglementaires et les recommandations de la DGCCRF (Direction Générale de la Concurrence, de la Consommation et de la Répression des Fraudes).

Cadre légal du rachat d'or en France

L'essentiel à savoir

Le rachat d'or est une activité strictement réglementée en France, notamment par la loi du 17 mars 2014, afin de protéger le consommateur et de lutter contre le recel. Voici les 4 piliers de cette réglementation.

1. Le contrat écrit est obligatoire

Toute transaction doit faire l'objet d'un contrat écrit et signé. Ce document protège le vendeur et doit impérativement mentionner :

- L'identité complète du professionnel et du vendeur.
- La description détaillée des objets (poids, pureté en millièmes).
- Le prix de vente final (toutes taxes comprises).

2. Transparence des prix et paiement

- Le prix d'achat doit être **affiché clairement** (boutique ou site web). La simple mention "selon cours de l'or" est illégale.
- Le paiement en liquide est **strictement interdit** pour les métaux précieux. Le règlement doit se faire obligatoirement par chèque ou virement bancaire (traçabilité).

3. Obligations du professionnel (acheteur)

L'expert en rachat d'or est tenu de :

- Vérifier l'identité du vendeur.
- Tenir un "Livre de Police": un registre officiel listant les transactions et la description des objets, à disposition des autorités.
- Utiliser du matériel de pesée conforme et homologué.
- Informer sur les taxes éventuelles.

4. Obligations du particulier (vendeur)

Pour vendre de l'or, la loi impose trois conditions :

- **Être majeur** : la vente de métaux précieux n'est pas autorisée aux mineurs.
- **Être le propriétaire légitime des biens** : vous devez vendre uniquement des objets qui vous appartiennent réellement (héritage, achat, cadeau, etc.).
- **Fournir une pièce d'identité valide** : elle permet de vérifier votre identité et d'enregistrer la transaction conformément à la réglementation.

La fiscalité applicable aux bijoux en or

Lorsqu'un particulier vend un objet en or, l'administration fiscale le considère comme la vente d'un objet précieux. Deux grands types d'objets sont alors distingués :

- **les métaux précieux** (lingots, pièces d'investissement, or dentaire...)
- **les bijoux ou objets en or** (bagues, colliers, bracelets, montres en or, etc.).

Dans la majorité des cas, si vous vendez un bijou en or à un professionnel, vous relevez de la catégorie des bijoux.

Pour ces objets, la loi prévoit une exonération totale de taxe **si le prix de vente ne dépasse pas 5 000 €**. Concrètement, si vous vendez vos bijoux pour 1 200 €, 2 500 € ou 4 800 €, vous n'avez aucune taxe spécifique à payer au titre de cette vente.

En revanche, si le montant dépasse 5 000 €, une taxe forfaitaire de 6 % du prix de vente s'applique, à laquelle s'ajoute 0,5 % de CRDS, soit un total de **6,5 %**. Cette taxe est calculée directement sur le montant total de la vente, pas sur le bénéfice réalisé.

Par exemple, si vous vendez un collier en or pour 8 000 €, vous devrez payer 520 € de taxe ($8\ 000\ € \times 6,5\ %$).

LA FISCALITÉ SUR LA REVENTE DE BIJOUX EN OR (Particuliers)

Distinction pour les bijoux (bagues, colliers, etc.) vendus à un professionnel.

VENTE INFÉRIEURE OU ÉGALE À 5000 €

0€ DE TAXE
EXONÉRATION TOTALE

Exemple :
Vente à 1200 € → Taxe : 0 €

Exemple :
Vente à 4800 € → Taxe : 0 €

Vous gardez 100% du montant de la vente.



VENTE SUPÉRIEURE À 5000 €

TAXE FORFAITAIRE DE 6,5%

Appliquée sur le **montant TOTAL** de la vente (pas sur la plus-value)

Détail : 6% (Taxe forfaitaire) + 0,5% (CRDS) = **6,5% Global**

Exemple :
Vente d'un collier à 8 000 € → **Calcul : $8\ 000\ € \times 6,5\ %$**
TAXE À PAYER = 520 €

La taxe est déduite du prix de vente final.

Foire aux questions (FAQ)

Peut-on vendre sans facture ?

Oui. En pratique, nos clients n'ont presque jamais les factures d'origine de leurs bijoux, et cela ne les empêche pas de vendre. La facture devient surtout importante pour certains cas d'or d'investissement ou de fiscalité spécifique. Pour un rachat de bijoux au poids, une pièce d'identité et un RIB suffisent.

Puis-je vendre de l'or cassé ?

Absolument. Chez Kolidor, nous rachetons autant l'or cassé que l'or en bon état. Une chaîne rompue, une bague tordue ou une boucle d'oreille seule sont évaluées sur leur contenu en métal, pas sur leur esthétique. C'est souvent dans ces bijoux "oubliés" que se cache une partie de la valeur de votre lot.

Quels sont mes droits concernant la procédure de rachat d'or ?

Vous avez le droit de connaître le prix au gramme qui vous est appliqué, le poids retenu et le titre de votre or. Vous avez le droit d'obtenir un exemplaire du contrat d'achat et un justificatif de la transaction. La réglementation prévoit en outre un droit de rétractation de 48 heures pour la plupart des opérations de rachat de métaux précieux (hors or d'investissement).

Que faire des pierres précieuses ?

Lors de l'expertise, nous séparons la valeur du métal de celle des pierres. Kolidor ne reprend pas les pierres précieuses : elles ne sont donc pas valorisées dans notre offre de rachat. Elles vous sont systématiquement restituées, sauf demande contraire de votre part.

Faut-il nettoyer ses bijoux avant la vente ?

Un nettoyage léger pour enlever la poussière ne pose aucun problème et peut même faciliter l'examen. En revanche, il n'est pas nécessaire de les faire "briller" ou de passer par des produits agressifs.

Peut-on négocier le prix ?

Chez Kolidor, le prix est calculé à partir du cours du jour, du carat et du poids. Vous pouvez bien sûr poser des questions sur la manière dont il est établi, comparer avec d'autres acteurs, nous demander des explications si quelque chose vous semble flou.

Combien de temps une estimation est-elle valable ?

Le cours de l'or évolue, donc une estimation n'est jamais valable indéfiniment. Le simulateur Kolidor vous donne une idée du montant possible le jour de votre visite sur le site. L'offre ferme, elle, est établie après expertise et reste valable dans un délai que nous indiquons dans nos échanges. Si vous attendez plusieurs jours ou semaines, il est possible que le cours ait changé, à la hausse comme à la baisse.

Pourquoi nous faire confiance ?

Kolidor est le service de rachat d'or en ligne du Comptoir Change Opéra, une maison parisienne reconnue depuis 1955 pour son expertise dans le change de devises et les métaux précieux. Son activité est encadrée par la Banque de France et l'ACPR, et bénéficie de la certification qualité ISO 9001-2015, gage de sérieux et de traçabilité.

Cela signifie que votre or est expertisé dans un environnement stable, avec des procédures éprouvées et un cadre réglementaire solide qui garantit transparence et sécurité à chaque étape.



[En savoir plus](#)

Faire expertiser vos bijoux chez Kolidor ne vous engage à rien !

Notre approche tient en quelques principes simples :

- Un cours officiel, mis à jour plusieurs fois par jour.
- Un test précis de la valeur réelle de vos bijoux.
- Une estimation transparente
- Une offre claire, que vous êtes libre d'accepter ou non.

Faites expertiser vos bijoux par Kolidor

1. Rendez-vous sur [notre site](#) pour faire une estimation gratuite via notre simulateur.
2. Demandez votre kit d'envoi sécurisé (offert).
3. Préparez vos bijoux et envoyez-les en [Valeur Déclarée](#) via La Poste.
4. Nous réalisons une expertise gratuite, puis vous recevez une offre détaillée.
5. Vous choisissez : accepter l'offre ou récupérer vos bijoux sans frais.

Vous gardez le contrôle du début à la fin !

[Commandez votre kit d'envoi gratuit](#)

